



WORLD HOSPITALITY
ALLIANCE

ALLEATI CON VOI PER IL VOSTRO SUCCESSO

Consulenza
strategica
al servizio
dell'ospitalità
e del turismo



Affiatati, grintosi e competenti coadiuviamo strategicamente gli hotel, i gruppi alberghieri, le destinazioni, gli operatori e i più dinamici protagonisti dell'industria del turismo e dell'ospitalità.

Ascoltiamo i loro propositi, ne troviamo di nuovi insieme, e ci adoperiamo per realizzarli, plasmando il nostro apporto ed occupandocene integralmente o a completamento dell'organico, per il periodo necessario.

A ciascun obiettivo la sua ricetta: l'espansione, il riposizionamento o il lancio di una nuova apertura e servizio richiedono approcci calibrati ed esclusivi.

Valutiamo gli strumenti e i fornitori più adeguati, i contratti e gli accordi con il potenziale più elevato. Radicati, con uffici e partner in tutto il mondo, assicuriamo copertura capillare in ciascun mercato di interesse per generare domanda e concretizzare opportunità.

La nostra reputazione è il tramite per la nascita e il consolidamento di rapporti professionali proficui e duraturi, risultato più difficilmente conseguibile con le forze convenzionali che, dovendo presidiare più fronti, rischiano di diluire in quantità e qualità visite, partecipazioni a workshop e fiere, e follow-up.



La tecnologia dovrebbe semplificare la routine e accrescere la produttività. Prima di implementarla o sostituirla aiutiamo ad analizzare l'ambiente di lavoro, coinvolgendo le risorse e comprendendone le necessità, per poi proporre gli eventuali cambiamenti, snellendo le procedure e sfruttando appieno le applicazioni della piattaforma adottata.

Guardare ai servizi e prodotti con gli occhi allenati di un consulente esperto apre a nuove prospettive per una personalizzazione più diversificata e aderente alle aspettative del cliente, soddisfacendo concretamente anche le esigenze di quella sostenibilità così spesso menzionata nelle descrizioni o campagne promozionali.

L'improvvisazione paga poco e per poco, mentre rinnovarsi e saper comunicarlo, con specifiche attività digitali e social, di marketing, di relazione o di vendite, con programmi performanti è un lavoro costante che presuppone preparazione e passione. Un team formato e motivato al fianco è l'ingrediente indispensabile per il meritato successo.

- **Analisi & consulenza strategica**
- **Sviluppo & sales intelligence**
- **Generazione di domanda locale & internazionale, per mercati e segmenti specifici**
- **Comunicazione, pubbliche relazioni e attività sales & marketing**

- **Ricerche di mercato**
- **Posizionamenti**
- **Nuove aperture e linee di business**
- **Lanci di prodotti e servizi**
- **Valutazione di affiliazioni e partnership, modelli di gestione e distributivi**

- **Distribuzione & revenue management PMS, RMS, CMS, Channel Manager, E-reputation, Upselling, Benchmarking...**
- **Siti web, approccio integrato ai social e al digitale**



**Vendita personalizzata
dell'inventario camere col sales
engine di GauVendi:**

- più ricavi, efficienza e soddisfazione, per clienti e team
- meno costi
- aumento della conversione sui canali diretti

- Formazione ai team sales, revenue e prenotazioni
- Educazione dei buyer al prodotto e ai servizi
- Sostenibilità, sicurezza informatica, sistemi di videoconferenza, portineria virtuale





ALLEATI CON VOI PER IL VOSTRO SUCCESSO



WORLD HOSPITALITY
ALLIANCE

sales@worldhospitalityalliance.com
worldhospitalityalliance.com



Sostenibilità

Mercati

Revenue

Sviluppo

Sales

Marketing

Relazioni con media e partner

Sicurezza informatica

Nuove aperture

Lanci di prodotti e servizi

Formazione

Motore di prenotazioni

Gestione poli-dinamica dell'inventario camere

Social media e digital
marketing

Centralini virtuali

Business Travel

Lusso

Gruppi, meeting, eventi

Consortia

Agenzie

Operatori

Sito web

Fiere e workshop

Missioni

Portineria virtuale

Sales engine



WORLD HOSPITALITY
ALLIANCE